

Nous sommes à la recherche d'un représentant sur la route.

Rivard est un fabricant de produits d'excavation: godets, pouces, attaches rapides, etc. Nous sommes situés à Mirabel. Nous avons des clients à la grandeur du Québec et vendons principalement de grandes quantités via les concessionnaires d'excavatrices.



AVANTAGES

- REER COLLECTIF (SUITE À LA PÉRIODE DE PROBATION)
- CELLULAIRE FOURNI.
- POSSIBILITÉ DE VÉHICULE FOURNI
- SALAIRE ÉLEVÉ (VENDEUR SENIOR)
- SALAIRE DE BASE/ PLUS % SUR LES VENTES/ PLUS KILOMÉTRAGE/ PLUS CELLULAIRE.
- AUGMENTATION DU SALAIRE DE BASE SI OBJECTIFS ATTEINTS.
- ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL STIMULANT!
- L'HORAIRE PEUT VARIER SELON LES BESOINS

Aperçu du travail :

En collaboration avec le directeur, le représentant des ventes commerciales participe au développement du territoire, planifie, organise, dirige et contrôle les activités de vente. Il identifie les moyens adéquats afin d'accroître le développement de l'entreprise dans la région du Québec et de l'Ontario, et s'assure de suivre le positionnement de celle-ci face à la concurrence.

Exigences du poste :

- Posséder un diplôme collégial OU un diplôme d'études professionnelles combiné à une expérience pertinente en vente et/ou développement des affaires;
- Être un bon communicateur;
- Français, anglais écrits et parlés.
- Savoir être autonome, discipliné et avoir une bonne gestion du temps;
- Savoir être débrouillard et responsable;
- Être orienté vers l'action, le client;
- Avoir de bonnes capacités de négociation;
- Excellentes aptitudes pour le service à la clientèle;
- Savoir gérer plusieurs tâches à la fois;
- Capacité à supporter un bon rythme de travail (avoir une bonne gestion du stress);
- Connaissance de la suite Office;
- Connaissance du domaine de l'excavation (un atout);
- Permis de conduire valide.

LES TÂCHES :

- Planifier les itinéraires*
- Rencontrer les clients actuels*
- Connecter avec les décideurs clés*
- Obtenir des rencontres avec de nouveaux clients potentiels*
- Informer les clients sur les nouveaux produits*
- Faire un suivi sur les ventes / satisfaction du client.*
- Informer la direction du déroulement des ventes périodiquement.*

Vous êtes la bonne personne?

Contactez : Luc Bertrand

Lessouduresguyrivard@gmail.com

Ou

www.souduresrivard.com